

## 最終目標

- ・月収 100 万 6 ヶ月達成
- ・月間 10~30 万の案件を  
依頼するクライアント 5 社と  
常時業務提携

## 中間目標

- ・月収 50 万 12 ヶ月達成
- ・月間 10~15 万の案件を  
依頼するクライアント 3 社と  
常時業務提携

## 今月の目標

- ・ 2 社と業務委託で繋がる

## 今週の目標

- ・ 1 社と業務委託で繋がる

## 今日の目標

- ・ 営業 2 件
- ・ 交流会、コミュニティリサーチ  
参加表明を送る

## 具体的な施策

- ・ 無料提案営業 10 件実行  
(楽天や Web 広告で LP を活用してる  
事業者にサンプルを送る)
  - ・ 交流会、起業家が集まるコミュニティを  
リサーチする  
ポートフォリオを用意する  
オンラインで参加する
  - ・ FB でコアターゲットをリサーチして  
アプローチする
  - ・ メール営業を一括送信する
- どれか当たればリソースを集中投下する

## 今日の TODO

- ・ 無料提案営業リサーチ & サンプル制作提案
- ・ 交流会、コミュニティリサーチ
- ・ ゆるラン
- ・ 筋トレ

## 昨日 1 日で気づいたこと・学んだこと

目標を紙に書き出したことで目標が明確になるのが分かった  
漠然とした不安が薄らいでいくのが分かった

やるべきことが明確になり昨日より一歩前に進む感覚が掴めた。  
これを毎日やり続けると 1 ヶ月後には間違いなく今よりも  
目標に近づくことが体感できると確信できた。

毎朝ゆるランをしながらアイデアを練るとどんどん  
発想が浮かんできた。

筋トレを 1 日の初めにやると、前向きな思考に切り替わり  
生産性が爆増した。

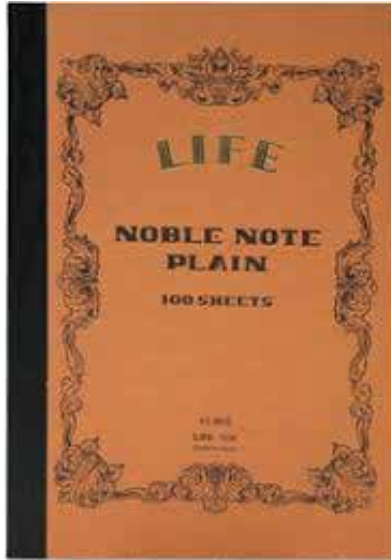
これらは目標に向かって非常に効果的な取り組みなので  
明日からも取り組んでいく。

## ビジネスアイデアのメモ

- 交流会で出会ったライターの方と  
協業できないか検討してみてもどうか？  
→お互いの案件を依頼し合う等
- ビジネスメルマガを配信している人と出会った  
自分の LP 制作サービスをメルマガで配信してもらい  
受注があれば売上の 10% を毎回報酬として  
支払う JV は出来ないだろうか？
- LP のテンプレートを作って  
キャッチコピーをもらったら  
FV を作って送るサービスとかどうか？
- おうち Web デザイナーのすすめの  
アイデアを実践してみる

# オススメのペンとノート

LIFE の無地ノート



ノートは見開きで右記のように  
全体を俯瞰するように  
書くのがオススメ ^^

パイロットVコーン



青インクが絶対オススメです

